

ReTerm

AIDEM

<http://www.aidem.co.jp>

目次

注目企業の強さを探る! ●株式会社サムスル	1
HOT DATA! ●パート・アルバイトの声	2
HOT NEWS!	2
今さらきけない労働法 ●紹介予定派遣	3
パートタイマー募集時平均時給	4

2009
SEPTEMBER

9

注目企業の強さを探る!

●株式会社サムスル

経営理念を商標登録 企業の成長を支援するITベンチャー

●所在地/東京都新宿区西新宿7-22-45 KDX西新宿ビル4F
●設立/1999年 ●事業内容/インターネット広告業
●ホームページ/<http://www.samsul.co.jp/>

株式会社サムスル
代表取締役 渡邊裕晃さん



「成長縁[®]」とは、仕事にかかわるさまざまな存在が一緒になって、相乗効果を発揮しながら成長していく関係性のことを意味する造語だ。同社の根幹を成す考え方であり、商標登録もしている。

「お客さまだけ、あるいは当社だけが成長する関係は長続きしません。でも、パートナーシップが形成されれば、成長は2倍、3倍に膨れ上がっていきます」

同社がこれまで仕事をしてきた企業の中には、



オフィス

例えば「三宅航太」を観たくなるコンテンツを用意する、新しい試みは率先して試していく…。要は狙いたい人たちが支持されるような行動を、ネット上でも積極的に行っていくことが大切です。どうすればいいの? “という方は、ぜひ弊社へお問い合わせください”

(三宅航太)

「共に成長していく」

「インターネットを活用して、企業の成長を支援していくことが当社のミッションです。お客さまとともに成長できる関係でありたいと願っています」

同社はそれを「成長縁[®]」という言葉にし、経営理念として掲げている。

広告媒体の中でテレビ、新聞雑誌、ラジオの4つをマスコミ4媒体と呼んでいる。ところが近年、5つ目の媒体が急速に台頭してきた。インターネットである。ネット広告の取り扱いを中心に、企業の成長支援を行っている株式会社サムスルは1999年に創業した。同社は広告枠を提供するポータルサイトの大手運営会社から、売上達成においていくつも表彰されてきた。代表取締役の渡邊裕晃さんは言う。

「インターネットを活用して、企業の成長を支援していくことが当社のミッションです。お客さまとともに成長できる関係でありたいと願っています」

同社はそれを「成長縁[®]」という言葉にし、経営理念として掲げている。

あるレストランの経営者はこれを実施し、ブログに店のことやメニューのことを書き続けた。毎日更新することでブログの閲覧者は増えていき、やがてテレビや雑誌などのマスコミにも知られ、取材が入るようになったという。

「企業におけるネット活用のポイントは、自社サイトをメディアに見立て、大事な資産として時間をかけて育てること。例えば「三宅航太」を観たくなるコンテンツを用意する、新しい試みは率先して試していく…。要は狙いたい人たちが支持されるような行動を、ネット上でも積極的に行っていくことが大切です。どうすればいいの? “という方は、ぜひ弊社へお問い合わせください”

(三宅航太)

「社員が3人しかいない」、あるいは「オフィスがマンションの1室」というところから取引を開始し、数年で株式公開に至ったケースもあるという。

100日間、ブログを書く

「インターネットというと即効性が取りざたされますが、地道に継続することが大事です。例えば、私が考案した『ブログ100日回筆行』というプログラムがあります。毎日必ずブログを書き、最低100日実施していただくというものです」

上記内容はインターネットで読めるマネジメント情報誌、「現場イズム」の連載記事を再構成したものです。

「現場イズム」
閲覧方法

①アドレスを直接入力 <http://workium.aidem.co.jp/webmagazine>

②検索サイトでキーワードを入力 ▶▶▶ 現場イズム

検索