

# ReTerm

## AIDEM

<http://www.aidem.co.jp>

目次

注目企業の強さを探る! ●株式会社サムスル	1
HOT DATA! ●パート・アルバイトの声	2
HOT NEWS!	2
今さらきけない労働法 ●紹介予定派遣	3
パートタイマー募集時平均時給	4

2009  
SEPTEMBER

9

注目企業の強さを探る!

●株式会社サムスル

## 経営理念を商標登録 企業の成長を支援するITベンチャー

●所在地/東京都新宿区西新宿7-22-45 KDX西新宿ビル4F  
●設立/1999年 ●事業内容/インターネット広告業  
●ホームページ/<http://www.samsul.co.jp/>

株式会社サムスル  
代表取締役 渡邊裕晃さん



「成長縁<sup>®</sup>」とは、仕事にかかわるさまざまな存在が一緒になって、相乗効果を発揮しながら成長していく関係性のことを意味する造語だ。同社の根幹を成す考え方であり、商標登録もしている。

「お客さまだけ、あるいは当社だけが成長する関係は長続きしません。でも、パートナーシップが形成されれば、成長は2倍、3倍に膨れ上がっていきます」

同社がこれまで仕事をしてきた企業の中には、



オフィス

例えば「三宅航太」(三宅航太) 閲覧したくなるコンテンツを用意する、新しい試みは率先して試していく…。要は狙いたい人たちが支持されるような行動を、ネット上でも積極的にやっていくことが大切です。どうすればいいの? “という方は、ぜひ弊社へお問い合わせください”

(三宅航太)

「共に成長していく」

「インターネットを活用して、企業の成長を支援していくことが当社のミッションです。お客さまとともに成長できる関係でありたいと願っています」

同社はそれを「成長縁<sup>®</sup>」という言葉にし、経営理念として掲げている。

あるレストランの経営者はこれを実施し、ブログに店のことやメニューのことを書き続けた。毎日更新することでブログの閲覧者は増えていき、やがてテレビや雑誌などのマスコミにも知られ、取材が入るようになったという。

「企業におけるネット活用のポイントは、自社サイトをメディアに見立て、大事な資産として時間をかけて育てること。

「社員が3人しかいない」、あるいは「オフィスがマンションの1室」というところから取引を開始し、数年で株式公開に至ったケースもあるという。

100日間、ブログを書く

「インターネットというと即効性が取りざたされますが、地道に継続することが大事です。例えば、私が考案した『ブログ100日回筆行』というプログラムがあります。毎日必ずブログを書き、最低100日実施していただくというものです」

「インターネットという」と即効性が取りざたされますが、地道に継続することが大事です。例えば、私が考案した『ブログ100日回筆行』というプログラムがあります。毎日必ずブログを書き、最低100日実施していただくというものです」

上記内容はインターネットで読めるマネジメント情報誌、「現場イズム」の連載記事を再構成したものです。

「現場イズム」  
閲覧方法

①アドレスを直接入力 <http://workium.aidem.co.jp/webmagazine>

②検索サイトでキーワードを入力 ▶▶▶ 現場イズム

検索