

プロフィール: 林 久美子 (はやし くみこ)  
1981年愛知県生まれ。2005年、東京外国語大学外国語学部卒業後、サムスルに入社。企画営業部に配属。  
個人ブログURL: <http://kumigatita.exblog.jp/>

企画営業部

## 林 久美子

*Kumiko Hayashi*

私は2005年4月に入社した新卒1期生です。入社してからしばらくは、何が悩みなのかすらわからないくらい、模索の時期が続きました。でも、とりあえず目の前の小さな目標を一つずつ地道に達成させていくことに注力することにしました。訪問回数を増やしたり、提案に工夫を盛り込んだり・・・。「あなたの動きをずっと見てきて信頼できると思った。お仕事をお願いしたいので期待していますよ」。お客様からそう言われた時は「やった!」と思いました。一つひとつをクリアしていくと、営業成績も伸びていき、今では同期で一番の成績です。社長の渡邊をいずればは追いつきたい。それが私の目標です。



プロフィール: 齊藤 智彦 (さいとう ともひこ)  
1982年埼玉県生まれ。2005年、東京工科大学メディア学部卒業後、サムスルに入社。企画営業部に配属。  
個人ブログURL: <http://saitotomo.exblog.jp/>

企画営業部

## 齊藤 智彦

*Tomonoko Saito*

2005年4月に入社した新卒1期生です。と言っても正式入社前のインターン時代から、社員としての即戦力を求められました。経験の無い中で手探り状態が続きました。とにかく一つ一つやっつけていこうと思い、ネット広告の勉強をしたり、関連資格にチャレンジしたり。正式入社から半年くらいまでは本当に大変な時期でした。でも一つ何かをクリアすると、自分の気持ちも変わってきます。お客様からも急速に認めていただけるようになりました。「良い効果が出たよ。ありがとう!」と言われた時は嬉しかった。最近では、会社全体の営業力強化に向けて自発的にプロジェクトを始めたり、後輩の育成にも力を入れています。まだまだこれから。頑張りますよ!



プロフィール: 門倉 晴美 (かどくら はるみ)  
1985年神奈川県生まれ。日本大学法学部4年生。  
2007年4月、サムスルに入社予定。現在、同社でインターンシップを体験中。  
個人ブログURL: <http://kadoharu.exblog.jp/>

インターン生

## 門倉 晴美

*Harumi Kadokura*

私は2007年4月に入社予定の3期生です。就職活動ではいろいろな業界について規模を問わず見てきました。でも会社説明会などで話した先輩の方たちがみんな明るく、しかも個性が豊か。とにかく前向きで成長に向けて元気いっぱい。これが入社しようと思った最大のポイントです。新卒メンバーが会社の大事な戦力として活躍している姿を見て憧れました。私もここで働いて「会社作り」に携わりたいと思いました。休日がなくても良いからバリバリ働きたい。一日も早く自分の得意分野を作り、任せてもらえるようになりたい。そう思っています。



### 株式会社サムスル

若い社員が活躍中! 少数精鋭で会社作りに携われる!!

応募区分 / 新卒募集・転職者募集  
職種 / 企画営業、メディアバイイング他  
社名 / 株式会社サムスル  
担当者名 / 渡邊 靖洋 / 堀井 大

TEL / 詳細はホームページ・メールにてご確認ください。  
Mail / [samsul2008@samsul.co.jp](mailto:samsul2008@samsul.co.jp)

会社概要: 株式会社サムスル

- ◆創業 / 1999年3月
- ◆資本金 / 1000万円
- ◆従業員数 / 12人
- ◆事業内容 / インターネットに特化した広告業
- ◆URL / <http://www.samsul.co.jp/>

人材募集!

自力で自分の道を切り開く!

## ネット広告の「サムスル」、 こだわりのキーワードは 「成長縁」の創出と極大化

社員数わずか5名の時から新卒採用をスタート。就職活動もサラリーマン経験も経ずに起業した、インターネット広告のベンチャー・サムスル社長の渡邊裕晃は、若い人材の活躍と成長に非常に大きな期待を寄せる。その背景を探るとともに、サムスルで活躍する新卒メンバーたちにも話を聞いた。

プロフィール: 渡邊 裕晃 (わたなべ ひろあき)  
1974年、東京都生まれ。97年に青山学院大学国際政治学部を卒業後、上智大学大学院で国際関係論を専攻。在学中、アルバイトで始めたメルマガ発行の仕事とベンチャービジネスの世界に興味を覚え、休学し就職。1999年3月に株式会社サムスルを設立、代表取締役後任に就任。インターネット専業の広告代理店として、堅調に業績を伸ばしている。  
社長ブログ【時の運と人の縁を極める日々の記録】  
URL: <http://www.samsul.com/>

サムスル代表取締役社長

## 渡邊 裕晃

*Hiroaki Watanabe*

### 若いからその勢いを

「起業のきっかけはなんだったのでしょうか?」  
渡邊: 以前にいたベンチャー企業の新事業部門としてインターネット関連事業を私が任され、計画していました。当時、私は24歳。準備も進み、クライアントになるお客さまもつき始め、これからという時、その会社の本業が不調に陥ってしまいました。私が進めていた新事業はそれで終わることになったのですが、同社の社長に相談したところ、「キミひとりですの事業をやってもかまわない」と言われました。それがこの会社の始まりです。

ネット専業広告業の草創期に創業。若い人材に求めるのは旺盛な成長意欲と行動力。ネット広告をツールとしたお客様の成長支援で、サムスルの成長はますます加速する。



若いからこそ、失敗してもやり直しがきく。フレッシュな発想、多少ガムシヤラでも若いときだからこそ、といった勢いもありますね。行動力や継続力。「できるかどうか」より「やるかやらないか」。私はそう、いったものを大切にしたいと考えています。

### ベンチャー志向の原点

渡邊: 大学のベンチャー志向の原点は、渡邊: 大学院に入ってから、あるアルバイトを見つけたんです。それが偶然ベンチャー企業だったんです。木造アパートの6畳間にPCが4台。夫婦二人だけの有限会社でした。ベンチャーというものを初めて知り、次第にこの世界の素晴らしさと躍動感に魅了されました。自分たちで自分たちの生きる道を作っていく、という姿勢や気概に心を打たれました。

### 広告の前にやるべきことがあるなら、正直に進言する

「他社との差別化は?」  
渡邊: 細かいところまで懇切丁寧にケア、あるいはフォローしていることで信頼を得ているのだと思います。広告を作つて出して終わりではありません。例えば、今すぐ広告を打つよりもク

### 経営者データファイル *Hiroaki Watanabe's data file*

- 生年月日: 1974年9月18日
- 出身: 東京都
- 身長: 160cm
- 平均睡眠時間: 5~6時間
- 平均起床時間: 午前5時
- 趣味: 読書、旅行、食事
- 乗っている車: アウディTTオープン
- おススメ本: ジェームズ・C.コリンズ『ビジョナリーカンパニー2』
- 家族: 妻、猫(ゆい、がじろう)
- 今までに訪れた国: 7カ国
- 座右の銘: 時の運と人の縁
- 購読雑誌: 特になし
- 尊敬する人: 本多 静六氏
- 今日の財布の中身: 数万円
- 好きな食べ物: タイ料理
- 嫌いな食べ物: ありません

「どんな人に会社の門戸を叩いてほしいですか?」  
渡邊: 成長に貪欲で、「会社づくり」にも尽力したいという意欲と行動力のある人が良いですね。将来的には今の事業と関連するかたちで、新機軸を打ち出そうと考えています。若いうちひとつのワケにはまることなく自分の可能性を見出してほしい。頑張ってください。

クライアントのサイトそのものを変えたいほうがいいときは、「まずこちらからやりましょう」と進言します。常にお客さま本位です。ネット広告を使ってお客様の成長支援を実現する。それを通じて、ネットユーザーや取引先、サムスル自身や社員などの成長も実現する。そういう成長縁の創出と極大化が、私たちの使命です。